



FORMACIÓN PROFESIONAL CONTINUA

SECTOR: Comercio

ORGANIZACIÓN DE LA ACTIVIDAD DE LA VENTA

MODALIDAD: Distancia

DURACIÓN: 70

CONTENIDO:

- Marco Jurídico del Comercio
- Requisitos para el Ejercicio de la Actividad Comercial
- Normativa Comercial Básica
- La Protección del Consumidor
- Organización de las Rutas de Servicio. La Cita
- Preparación de la Documentación
- Delimitación del Mercado. Cumplimiento de Objetivos de Venta
- Análisis de los Productos. Análisis de los Clientes
- Control del Trabajo de los Vendedores. Autoevaluación del Vendedor
- Gestión de la Actividad
- Delimitación de los Gastos del Vendedor
- Control del Volumen de Ventas. Control de otras Dimensiones de Ventas
- El Principio del Iceberg



TELÉFONO DE INFORMACIÓN GRATUITO
9 0 0 1 0 2 1 6 8



info@albant.net